

Die Aartech GmbH ist eine agile und aufstrebende KMU im Bereich Maschinenbau und Medizintechnik. Mit rund 50 Mitarbeitenden entwickeln und fertigen wir hochwertige Fertigungsteile sowie komplexe Baugruppen und Systeme für renommierte Weltmarktführer und innovative Nischenanbieter. An unserem Standort in Kleindöttingen (AG) suchen wir nach Vereinbarung einen

Sales- & Project-Manager (m/w)

Pensum 100 %

Ihre Aufgaben (Marketing ca. 20 %, Verkauf ca. 80 %)

- Verantwortung für sämtliche Marketing- und Verkaufsaktivitäten inkl. eigenverantwortliche Erschliessung weiterer Absatzkanäle und Marktsegmente sowie systematischer und konsequenter Aufbau potenzieller Zielkunden
- Key-Account-Management bei bestehenden Kunden
- Angebotsmanagement inkl. Initialisierung und Mitwirkung bei Ausschreibeverfahren
- Koordination der Ausarbeitung von produkteübergreifenden Gesamtangeboten in enger Zusammenarbeit mit den Projektleitern
- Umsetzung der Marketingstrategie sowie Entwicklung, Planung, Implementierung und Controlling sämtlicher Marketingmassnahmen inkl. Kampagnenmanagement
- Erarbeitung, Konzeptionierung und Umsetzung aller Prozesse hinsichtlich Öffentlichkeitsarbeit, Beschwerdemanagement und Corporate Design
- Konzeption und Umsetzung von Zufriedenheitsumfragen, Produkt- und Kundenbewertungen

Was Sie mitbringen

- Mechanische Grundausbildung sowie Weiterbildung dipl. Techniker HF
- Betriebswirtschaftliche Weiterbildung
- Fachausweis oder eidg. Diplom in den Bereichen Marketing und Verkauf
- Mehrjährige Berufserfahrung im Umfeld Maschinenbau (Mechanik / Blechbearbeitung) sowie im Vertrieb
- Kenntnisse in mind. zwei unserer Zielbranchen (vorzugsweise starke Medical-Kenntnisse)
- Weitreichende Erfahrung im Projektmanagement sowie im Marketing
- Sehr gutes technisches Verständnis
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Routinierter Umgang mit Windows Office
- Erfahrung hinsichtlich ERP ProAlpha von Vorteil

Wir bieten

Einen vielseitigen und interessanten Arbeitsplatz, an dem Sie Ihre Fachkenntnisse pro aktiv einbringen und Ihre starken kommunikativen Fähigkeiten anwenden können. Zur Ergänzung unseres motivierten Teams wünschen wir uns eine authentische Führungsperson, welche durch ihre verantwortungs- und qualitätsbewusste, umsichtige Arbeitsweise überzeugt und anhand ihrer ausgeprägten Berater- und Dienstleistungsqualitäten eine Vorbildfunktion gegenüber unseren Mitarbeitenden wahrnimmt. Wir pflegen eine basisnahe Führungskultur, einen offenen Kommunikationsstil sowie einen wertschätzenden Umgang miteinander. Als Mitglied unseres Teams werden Sie mit Ihrer strukturierten und effizienten Arbeitsweise sowie der Fähigkeit vernetzt denken zu können, einen wichtigen Eigenbeitrag zum Gesamterfolg des Unternehmens leisten können.

Interessiert?

Sind Sie eine durchsetzungsstarke Persönlichkeit, welche Kunden- und Ertragsorientierung ins Zentrum des eigenen Handelns stellt und nebst den geforderten Fachkompetenzen auch interkulturelle Offenheit mitbringt, dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung per E-Mail an hr@aartech.ch Bitte beachten Sie, dass wir ausschliesslich Direktbewerbungen berücksichtigen.

Aartech GmbH
Industriestrasse 34
5314 Kleindöttingen

056 511 43 02
<http://www.aartech.ch>

